



Module 3

## Het creëren van je Money Mindset

---

## Opdracht 1 - Elevator pitch

Ik denk dat de meeste ondernemers deze term wel kennen, maar even uitgelegd: Een elevator pitch is niets meer dan kort en krachtig vertellen wat je doet en wat je kwaliteiten zijn.

Wat vertel je in een elevator pitch?

1. Wie je bent
2. Wat je kunt
3. Wat je toevoegt  
en
4. Wat je wilt

Hoe hou je de perfecte elevator pitch?

1. Hou het kort (alles binnen in een minuut is perfect)
2. Maak het relevant (pas het aan op je gesprekspartner)
3. Wees enthousiast

Pro tip: sluit je pitch af met een vraag of call to action. Dit kan zo simpel zijn als het vragen naar een visitekaartje van je gesprekspartner.

De opdracht is om je elevator pitch te formuleren. Oefen 'm hardop, film 'm. Zorg dat je er steeds gemakkelijker in wordt om hem te vertellen. Tijdens onze inspiratiesessie kan je de pitch op mij oefenen.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## Opdracht 2 - Uurtarief bepalen

Het perfecte uurtarief bestaat niet. Het hangt allemaal af van de toegevoegde waarde die jij biedt als ondernemer. Is jouw tarief te verantwoorden doordat je perfecte kwaliteit en waarde levert? Dan is je uurtarief niet te hoog.

Je uurtarief bereken je aan de hand van de volgende gegevens:

1. Hoeveel wil je (netto) verdienen per jaar?
2. Wat is bruto inkomen (of twee keer je netto inkomen)?
3. Wat zijn je bedrijfskosten?
4. Hoeveel uren wil je werken?

Tijd om je rekenmachine er bij te pakken. Je uurtarief bereken je als volgt:

Stap 1: Bereken je netto inkomen door al je leefkosten bij elkaar op te tellen. Oftewel, hoeveel wil je per maand verdienen?

---

Stap 2. Bereken je bruto inkomsten door het bovenstaande bedrag te verdubbelen.

---

Stap 3. Bereken je bedrijfskosten of maak een schatting. Denk aan investeringen, maar ook reclame kosten of huurkosten.

---

Stap 4. Bereken je omzet door je bruto inkomen plus de bedrijfskosten bij elkaar op te tellen.

---

Stap 5. Hoeveel dagen & uren wil je werken? Hoeveel is dat per jaar?

---

Stap 6. Je uurtarief bereken je door je gewenste omzet te delen door het aantal uren dat je wilt werken.

---